## O szkoleniu „Pricing"

Zachęceni powodzeniem wydanej przez CEESTAHC książki „Pricing" oraz zapytaniami o dostępność oferty opracowaliśmy szkolenie z Pricingu. Pierwsza jego edycja odbyła się w Warszawie w marcu 2012 roku, a każda kolejna edycja jest dostosowywana programem do dynamiki zmian w regulacjach prawnych.

W trakcie szkolenia prezentujemy pricing w szerokim kontekście polityki lekowej, zarówno z perspektywy eksperckiej, publicznej, jak też producentów leków i wyrobów medycznych. Przedstawiamy mechanizmy kontroli cen i wolumenu leków oraz sposoby ich wykorzystania w ramach umów o podziale ryzyka.

Szczególną częścią szkolenia jest omówienie problematyki kształtowania cen (pricingu) w świetle Ustawy refundacyjnej i Ustawy o Funduszu Medycznym.

## Cena

Regularna cena szkolenia **Pricing** = 2400 zł netto

Cena dla instytucji publicznych = 800 zł netto

## Informacje organizacyjne

- Miejsce: Kraków, Hotel Wyspiański, ul. Westerplatte 15, sala „Lajkonik" (III p.)
- Czas szkolenia: 2 dni
  - wtorek, 24 czerwca 2025, godz. 10.00 - 17.00
  - środa, 25 czerwca 2025, godz. 9.00 - 15.50
- Ze względów ekologicznych **teksty badań i case-studies udostępniamy jako pliki PDF**.
- Wymagamy od uczestników szkoleń posiadania **własnych laptopów.**
- Istnieje możliwość zwolnienia opłat za szkolenia z podatku VAT. Na naszej stronie udostępniamy: **Oświadczenie dla celów ustalenia prawidłowej stawki podatku VAT za usługę szkoleniową**

Więcej informacji na stronie **szkolenia.ceestahc.org**

## Zgłoszenie

Zgłoszenia można dokonać do 13 czerwca 2025 na kilka sposobów:

- wypełnić i przesłać zgłoszenie uczestnictwa na stronie **szkolenia.ceestahc.org**
- wypełnić i przesłać e-mailem **formularz zgłoszeniowy** na adres: **zgloszenia@szkolenia.ceestahc.org**
- przesyłać dane potrzebne do zgłoszenia:
  - imię i nazwisko
  - nazwa i adres reprezentowanej firmy lub instytucji
  - telefon kontaktowy
  - adres e-mail

  na adres mailowy: **zgloszenia@szkolenia.ceestahc.org**

# Agenda

| Dzień 1 – wtorek, 24 czerwca 2025, 10.00 – 17.00 | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| Nr | Temat | Zajęcia | Prowadzący | Start | Czas |
| | **Moduł 1: Refundacja** | | | | |
| 1.1 | **Refundacja**. Kwalifikacja do refundacji. Kryteria refundacyjne. Przygotowanie wniosku o objęcie refundacją. Elementy procesu refundacyjnego | wykład | Bartłomiej Sasin | 10.00 | 90 min. (1h 30') |
| | Przerwa 11.30 | | | | 10 min. |
| 1.2 | **Dane refundacyjno-cenowe** w domenie publicznej | wykład | Jakub Rutkowski | 11.40 | 30 min. |
| | **Moduł 2: Pricing** | | | | |
| 2.1 | **Pricing** – cz. 1 | wykład + ćwiczenia | Grzegorz Wójcik | 12.10 | 120 min. (2h) |
| | Lunch 14.10 | | | | 60 min. |
| 2.2 | **Pricing** – cz. 2 | wykład + ćwiczenia | Grzegorz Wójcik | 15.10 | 60 min. |
| 2.3 | Omówienie przykładów praktycznych (**case study**) | ćwiczenia | Grzegorz Wójcik | 16.10 | 50 min. |
| | | | | | Koniec zajęć: 17:00 |

| Dzień 2 – środa, 25 czerwca 2025, 9.00 – 15.50 | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|
| Nr | Temat | Zajęcia | Prowadzący | | Czas |
| 2.4 | **Instrumenty dzielenia ryzyka (RSS)** | wykład | Robert Plisko | 9.00 | 90 min. (1h 30') |
| | Przerwa 10.30 | | | | 10 min. |
| | **Moduł 3: Fundusz Medyczny** | | | | |
| 3.1 | **Leki innowacyjne** w Polsce i ich finansowanie w świetle **Funduszu Medycznego** | wykład | Robert Plisko | 10.40 | 120 min. (2h) |
| | Lunch 12.40 | | | | 60 min. |
| 3.2 | **Ocena innowacyjności** wybranych technologii lekowych | ćwiczenia | Robert Plisko | 13.40 | 120 min. (2h) |
| | Zakończenie, ankieta oceniająca | | Robert Plisko | 15.40 | 10 min. |
| | | | | | Koniec zajęć: 15:50 |

## Szkolenie poprowadzą

**Robert Plisko**

Prezes firmy HTA Consulting.

Farmakoekonomista, wykładowca akademicki, koordynator kilkudziesięciu projektów HTA, przeglądów systematycznych, badań kosztowych i ekonomicznych w zakresie produktów i technologii leczniczych.

**Jakub Rutkowski**

Dyrektor Działu Analiz Kosztowych i Rejestrów firmy HTA Consulting.

Ekspert i praktyk z zakresu HTA i EBM.

**Bartłomiej Sasin**

Adwokat w kancelarii Kieszkowska Rutkowska Kolasiński. Specjalizuje się w refundacji, prawie farmaceutycznym oraz doradztwie legislacyjnym w zakresie market access, dystrybucji produktów leczniczych, marketingu oraz działalności aptek.

**Grzegorz Wójcik**

Praktyk w dziedzinie HTA i EBM z kilkuletnim doświadczeniem w dziale ekonomicznym firmy HTA Consulting. Obecnie związany z zespołem IKAR Pro zajmującym się doradztwem pricingowym. Absolwent matematyki na Uniwersytecie Jagiellońskim.